

RESEÑA

DOS ESFUERZOS LATINOAMERICANOS QUE AYUDAN A COMPRENDER LAS NEGOCIACIONES COMERCIALES AGRÍCOLAS: INAI Y LATN

La Ronda Uruguay del GATT culminó con la creación de la Organización Mundial de Comercio (OMC) en 1996 y abrió un paréntesis de espera para una futura ronda - la del "milenio" - que se inició en el 2000. La inclusión del tema agrícola en esta última ronda ha abierto la puerta a una etapa agitada dentro de las negociaciones agrícolas comerciales por distintas razones. Entre ellas destacan, por ejemplo, el hecho de que los productos agrícolas todavía están protegidos por aranceles considerablemente más altos que los de los productos no agrícolas, que la mayor parte de los países en desarrollo son productores agrícolas y que, en muchos casos, esa producción se asocia con prácticas culturales que afectan no sólo a su economía sino sus mismos modos de vida. Asimismo a los problemas tradicionalmente asociados con los aranceles, las asimetrías entre países y las prácticas culturales, en esta ronda se

ha puesto de relieve la importancia de un conjunto de demandas asociadas indirectamente con el tema agrícola. Se observa así la presencia activa en torno de las discusiones de organizaciones no gubernamentales que buscan alcanzar sus propios objetivos sociales, ambientales y hasta políticos, ligándolos directa o indirectamente a la cuestión agrícola. Paralelamente la discusión de variados acuerdos comerciales de alcance regional, subregional y bilateral, todos los cuales incorporan temas agrícolas, agrega aún mayor complejidad a este tema.

Con este trasfondo resulta sumamente compleja la tarea de comprender que está ocurriendo en el campo de las negociaciones comerciales agrícolas actuales. Sin embargo, queremos destacar la ayuda que brinda al respecto la labor de dos instituciones latinoamericanas. La primera de ellas es el

Instituto de Negociaciones Agrícolas Internacionales (INAI), con sede en Buenos Aires, Argentina. El INAI publica mensualmente en su página web (<http://www.inai.org.ar>) un boletín sobre el Estado de Situación de las Negociaciones, el cual pasa revista a los acontecimientos que se van produciendo, los planteamientos en discusión y las posiciones de los distintos actores en el ámbito de la OMC, del Área de Libre Comercio de las Américas (ALCA), de las negociaciones MERCOSUR-Unión Europea, MERCOSUR-Comunidad Andina de Naciones, MERCOSUR-India, MERCOSUR-Sudáfrica y aún al nivel bilateral (Argentina-Chile, Argentina-México, etc.). Especialmente útil resulta la utilización de un sistema de signos en el margen de cada noticia que permite ubicarla inmediatamente dentro de una de las siguientes tres categorías: como positiva o de avance en la negociación (cuando hay una flecha que apunta

hacia arriba), como negativa o de retroceso (cuando la flecha mira hacia abajo) y como neutra o sin avances (cuando se coloca un signo igual).

La otra institución latinoamericana es la Facultad Latinoamericana de Ciencias Sociales (FLACSO) - Buenos Aires, donde un grupo de investigadores de la misma que forman parte activa de la Red Latinoamericana de Política Comercial (LATN) (<http://www.latn.org.ar>) y con el apoyo del IDRC (International Development Research Center) publican también un boletín mensual con una selección de noticias sobre comercio internacional y negociaciones comerciales. Aquí los temas no se relacionan en forma exclusiva con la cuestión agrícola, por cuanto se trata una variada gama de aspectos comerciales, pero una somera revisión de tres boletines del presente año arrojó como resultado noticias acerca del comercio del azúcar en la OMC, la disputa en torno a las importaciones de pollos de Brasil y Tailandia a la Unión Europea y el nuevo régimen bananero de la OMC, entre otras. Las que se presentan son noticias aparecidas en la prensa regional latinoamericana junto con otras de conocidos periódicos estadounidenses y europeos, por lo tanto los textos aparecen en su lengua original.

Estos dos esfuerzos generados dentro de América Latina merecen destacarse por la calidad de su diseño y presentación, por la regularidad en su aparición, por su carácter pionero y sobretodo porque permiten acceder en forma sistemática y periódica a un conjunto de información que, de otra forma, resultaría de difícil acceso a los investigadores latinoamericanos interesados en lo que está ocurriendo en el campo de las negociaciones comerciales agrícolas en todos sus niveles.

Desde **Agroalimentaria** felicitamos, por lo tanto, al Instituto de Negociaciones Agrícolas Internacionales y a la Facultad Latinoamericana de Ciencias Sociales por su labor y esperamos que persistan en la misma, así como invitamos a los nuestros lectores a asomarse a las páginas de INAI y de LATN para aprovechar la riqueza de información que nos brindan en un formato ágil y agradable.

Rita Giacalone